

OFFENE STELLE

Senior Manager/in Investor Relations - Institutional Sales

100% Festanstellung



Die **FUNDAMENTA GROUP** ist ein unabhängiger Schweizer Immobilien-Investment- und Asset-Manager. Das Unternehmen betreut mit rund 60 ExpertInnen kollektive Anlagegefässe und berät institutionelle und private Immobilieneigentümer entlang der gesamten Wertschöpfungskette der Immobilien. Dabei bietet die Fundamenta Group ihren Kunden integrale Asset-Management-Leistungen und massgeschneiderte Lösungen: von der Akquisition über die Immobilienentwicklung bis hin zur Objekt- und Portfoliobewirtschaftung.

Über einen ganzheitlichen Managementansatz und der gelebten Bestellerkompetenz setzt das Unternehmen seine Expertise gezielt ein, um nachhaltige Werte zu schaffen. Die Fundamenta Group verwaltet in der Schweiz und in Deutschland ein Immobilienvermögen von rund CHF 3.2 Milliarden.

Für die Weiterentwicklung des Bereichs „Investor Relations“ in der Schweiz suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung zwei engagierte, dynamische und leistungsorientierte Persönlichkeiten.

Ihre Aufgabenfelder

Betreuung, Beratung und Ausbau unseres CH-Investorennetzwerkes (qualifizierte Anleger)

Aktive Mitwirkung und Mitverantwortung bei der Kapitalbeschaffung für verschiedene Immobilien-Anlagegefässe (u.a. SIX-kotierte Gesellschaft, Fonds, Anlagestiftung, Private Equity)

Unterstützung in den Bereichen Business Development, Kommunikation und Marketing

Repräsentation
(Anlegergespräche und Anlässe)

Was wir bieten

- Moderne Arbeitsumgebung und attraktive Anstellungsbedingungen
- Wertschätzende, kollegiale Kultur, die auf Vertrauen in die Mitarbeiter setzt
- Netzwerkorganisation mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Spannende Perspektiven in einem erfolgreich wachsenden Unternehmen

Unsere Anforderungen an Wissen und Erfahrung

- Mehrjährige einschlägige Vertriebserfahrung und erfolgreicher Leistungsausweis im Finanzdienstleistungssektor (vorzugsweise im Bereich Sales/ Equity Raising in der Immobilienbranche)
- Aktives Netzwerk im Umfeld von institutionellen Anlegern in der Schweiz (Vorsorgeeinrichtungen, Versicherungen, Banken, Stiftungen, Family Offices)
- Betriebswirtschaftlicher Background mit entsprechender Weiterbildung (Vertrieb, Finance, Immobilien)
- Überdurchschnittliche Kommunikations- und Sozialkompetenz sowie ausgeprägte Team- und Motivationsfähigkeit
- Hohe Zielstrebigkeit und Belastbarkeit, Verhandlungsgeschick sowie akquisitorisches Flair
- Gepflegtes, sicheres Auftreten und gewinnende Umgangsformen auf allen Entscheider-Ebenen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie jede weitere Sprache von Vorteil

Bewerbung

Elektronische Bewerbung inkl. Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Arbeitszeugnissen & Diplomen.

Kontakt

Fundamenta Group (Schweiz) AG

Heidi Steenblock, Head Office Management

bewerbung@fundamentagroup.com | Tel: +41 41 444 23 31

